

INTERNATIONAL BRAND DEVELOPMENT, -BUILDING & PRODUCTION
PREMIUM FAMILY ESTATE WINES
GREAT TEAM – SUPERB TRACK RECORD IN THE WINE BUSINESS
OUR GOAL: PROFITABLE · SUSTAINABLE · GROWTH
OUR STRATEGY: PEOPLE · FOCUS · DISTRIBUTION



Gebietsverkaufsleiter (m/w)

Süddeutschland & Österreich

TxB International Fine Wines GmbH ist eine international tätige Brand Building Company für Premium Weine, Agentur- und Importgeschäft für Weine. Ebenso betreut TxB seine Partnerweingüter in den Bereichen Marketing und PR.

Ihre Aufgaben:

- ☀ Akquisition von Neukunden und Betreuung bestehender Kunden aus Fachhandel/Fachgroßhandel, E-Commerce und B2B
- ☀ Generieren von Wachstum für das gesamte Portfolio
- ☀ Selbstständige Planung und Organisation der Salesaktivitäten
- ☀ Verantwortung für die Erstellung von Reportings
- ☀ Planung und Durchführung von Wein-Tastings

Ihre Qualifikation:

- ☀ Kaufmännische betriebswirtschaftliche Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung im Vertrieb
- ☀ Überdurchschnittliche Kommunikations-, Marketing- und Vertriebsaffinität kombiniert mit Kenntnissen des regionalen Marktes
- ☀ Eigenständig, neugierig, strategisch denkend und flexibel
- ☀ Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- ☀ Unternehmerisches sowie vorausschauendes Denken und Handeln
- ☀ Gute Englischkenntnisse

Unser Angebot:

- ☀ Interessante, vielseitige und abwechslungsreiche Tätigkeit, eigenverantwortliches Arbeiten
- ☀ Flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege
- ☀ Firmenwagen zur privaten Nutzung
- ☀ Ihren Wohnsitz haben Sie in dem von Ihnen betreuten Verkaufsgebiet
- ☀ International agierendes Unternehmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Gehaltsvorstellungen.

TxB International Fine Wines GmbH
Frau Ebru Domac
Frankfurter Straße 13A | D-61476 Kronberg
Email: ebru.domac@txb-finewines.com